

Услуги PwC по сопровождению участия компаний Пермского края в программе экспортной акселерации

PwC
2019



**Министерство экономического развития и
инвестиций Пермского края**

PwC Russia

Услуги PwC по сопровождению участия компаний Пермского края в программе экспортной акселерации

Акселерационная программа для экспортеров Пермского края – уникальная программа, организованная Правительством Пермского края, которая поможет перспективному несырьевому бизнесу в эффективном выходе на международные рынки.



Данная программа рассчитана **на топ-менеджеров перспективных предприятий-экспортёров**: генеральных директоров, директоров по производству, коммерческих директоров, директоров по маркетингу

Экспертный анализ PwC включает в себя:



Многостороннюю экспертную оценку компании по ключевым параметрам (рынок, продукт, финансы, компетенции, организационная структура, корпоративная культура)



Анализ слабых и сильных сторон, описание бизнес возможностей и ограничений для компании на международных рынках



Конкретные рекомендации по устранению недостатков и дальнейшим шагам по выходу на международные рынки

PwC предоставляет комплекс услуг компаниям по сопровождению в процессе выхода на международные рынки:

1 Этап

Оценка готовности продукта к выходу на целевые рынки



Многосторонняя оценка компании по ключевым параметрам



Рекомендации экспертов по устранению недостатков и дальнейшим шагам по выходу на международные рынки



Анализ слабых и сильных сторон, описание бизнес-возможностей и ограничений для компании на международных рынках

2 Этап

Проработанная дорожная карта по выходу на целевые рынки



Понимание сильных и слабых сторон своего продукта на целевых рынках по итогам индивидуальных встреч с экспертами



Сформированный профиль компании для наилучшего поиска и установления деловых контактов



Проработанный список потенциальных партнеров и клиентов на целевых рынках



Детальный список дальнейших шагов по выходу на целевые рынки, разработанный специально для каждой компании



Оптимизация стоимостного предложения, стратегии выхода на международные рынки, адаптация к особенностям бизнес-культуры и системам регулирования

3 Этап

Проведение переговоров на целевых рынках



Индивидуальные консультации по выходу на целевые рынки (участие в воркшопе)



Проведение переговоров с потенциальными покупателями на целевых рынках



До 5 личных встреч с потенциальными партнерами на целевых рынках, возможность заключения контракта или намерения его подписать по результатам встречи



Последующая коммуникация по результатам встреч

PwC производит ручной отбор потенциальных партнеров на B2B платформе Converve*

Общая схема работы платформы Converve



Результаты:



4-5 потенциальных партнеров



Потенциальные партнеры подобраны под особенности вашей компании



На вашем целевом рынке

18+

лет успешной работы на рынке

3000+

проведенных мероприятий различного уровня

*<https://www.converve.com>

PwC

Proprietary and confidential. Do not distribute.

Отчет по результатам предоставления всего комплекса услуг включает:



Аналитическую записку по результатам индивидуальных консультаций и обратной связи при самостоятельной подготовке Клиентом экспортной дорожной карты



Аналитическая записка по результатам поиска партнеров



Материалы подготовки к проведению переговоров с потенциальными партнерами



Материалы по итогам проведения переговоров с потенциальными партнерами

Опыт PwC по реализации экспортного акселератора для Европейского Союза

Результаты

Использование единой методологии в процессе акселерации компаний позволило достичь следующих результатов программы к 2018 г:



- Подписаны соглашения о свободной торговле (ССТ)
- Проведены переговоры по ССТ
- Инвестиционное соглашение/ переговоры по ССТ
- Первоначальный этап/возможность для заключения ССТ

92%

общий уровень
удовлетворенности от программы

26 000

установленных контактов и
организованных встреч в ходе
проведения бизнес-миссий

6 000

компаний выразили
заинтересованность в участии

31

завершенная бизнес-миссия

1 200

компаний прошли обучение

В 2018 году PwC была реализована на федеральном уровне программа экспортной акселерации для компаний в сфере IT

50 компаний получили структурированные комментарии касательно их готовности и общие рекомендации по дальнейшим шагам по выходу на международные рынки, с возможностью участия в будущих программах

15 компаний были отобраны как наиболее подготовленные к следующему этапу акселерации, который предполагает разработку индивидуального подхода к подготовке компании и персональные интервью с экспертами

По итогам участия в программе:

- 7** Компаний получили предложения о сотрудничестве
- 1** Компания получила предложение об инвестициях
- 1** Компания начала выход на целевой рынок через предложенного PwC эксперта
- 1** Компания полностью изменила экспортную стратегию

80%

Компаний остались удовлетворены результатами программы

Экспертный состав программы экспортной акселерации в России и контакты для связи



Николай Ланцев

*Директор PwC в России, услуги
государственным органам и компаниям
государственного сектора*
e-mail: nikolay.lantsev@pwc.com



Оксана Кулакова

*Менеджер PwC в России, услуги
государственным органам и компаниям
государственного сектора*
e-mail: oksana.kulakova@pwc.com



* офис PwC и команды по экспортной акселерации в России

E-mail экспортных акселерационных программ: RU_ExportRussia@pwc.com

Основные условия предоставления услуг РwС

Участники программы:
Компании Пермского края,
заполнившие анкету.

Стоимость оказания услуг:
30 тыс. руб.*

* Без учета НДС

